

**Сухоруков Иван Алексеевич**  
Генеральный директор Бизнес-центра  
«Стратегическая инициатива»

## **РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ**

*Важную роль в этом процессе играет группа компаний под общим названием Бизнес-центр «Стратегическая инициатива», где связующей организацией является ОАО «Центр инновационных технологий».*

*Наш Бизнес-центр призван оказать существенное влияние на инновационное развитие экономики области и стать стартовой площадкой для инновационного бизнеса и nano-индустрии.*

Сегодня перед российской промышленностью стоит важная задача — перейти к модели производства, обеспечивающей быстрое технологическое обновление и использование потенциала организаций науки, то есть к более эффективной модели промышленного производства, позволяющей успешно конкурировать в новых рыночных условиях. Такая модель может быть успешной только при налаженном взаимодействии всех участников процесса — и производителей, и инноваторов, и органов власти. Первые шаги по осуществлению такой модели уже сделаны.

В этом году на законодательном уровне произошли значительные перемены. Принят Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», который законодательно закрепил многоуровневую систему поддержки малого и среднего предпринимательства. Впервые в России в качестве субъекта адресной поддержки выделен целый слой — средние предприятия, до 250 сотрудников. Малый и средний бизнес в сфере промышленного производства и инноваций четко обозначены в законе как одно из приоритетных направлений. Определены многие механизмы и формы поддержки, источники финансирования, определены организации инфраструктуры поддержки по этому направлению. Руководство страны услышало голос предпринимателей и определило вектор развития. Теперь необходимо перевести концептуально решенный вопрос в плоскость практических решений.

Эти решения находят отклик в регионах, в частности в Белгородской области, до недавнего времени считавшейся аграрным регионом. Все мы прекрасно понимаем, что прирост капитала в результате инновационной деятельности зависит от слаженных и скоординированных действий всех субъектов и объектов инновационной деятельности. Поэтому в Белгородской области создана среда для развития инновационной дея-

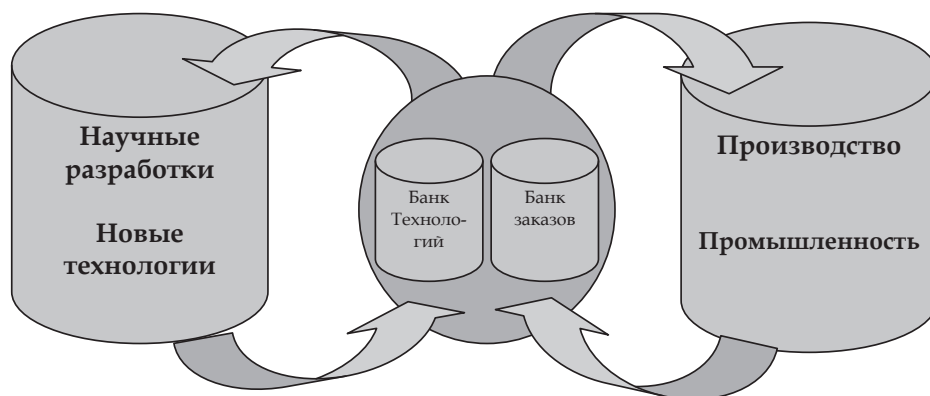
тельности, заложены основы инфраструктуры, где одним из составных элементов является Бизнес-центр «Стратегическая инициатива».

Правительство Белгородской области поставило Бизнес-центру «Стратегическая инициатива» следующие задачи:

- Перевод Белогорья на инновационный путь развития.
- Интеграция высшего образования, науки, промышленности и предпринимательства для осуществления комплексного подхода к развитию малого и среднего бизнеса области.

Для реализации поставленных задач нами были разработаны стратегические шаги (1—3).

**НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ → ТЕХНОЛОГИЗАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ →  
ЗАКАЗ НА УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА →  
НАУЧНОЕ РЕШЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОБЛЕМ**



**Шаг 1.** Разработка модели преобразования научных технологий в производственные решения

Модель предусматривает замкнутый цикл: формирование Банка новых разработок и технологий, их структуризация → трансляция новых технологий производственному рынку → изучение потребностей производства в новых разработках и, как следствие, формирование Банка заказов на усовершенствование производств → и далее непосредственное решение производственных проблем, с использованием огромного потенциала ученых и изобретателей.



**Шаг 2.** В рамках вышеупомянутой модели нами разработана система выхода на рынок новых инновационных предприятий, базирующихся в инновационном Бизнес-инкубаторе

Суть преобразований заключается в том, чтобы создать условия вузам и исследовательским центрам в реализации научных открытий. Не секрет, что научные деятели и учреждения не всегда располагают материальными и техническими возможностями, чтобы довести открытия до потребителя.

Оказывая помощь в преобразовании науки в жизнь, Бизнес-центр тем самым создает условия для открытия высокотехнологичных производственных предприятий, выпускающих наукоемкую продукцию как для традиционных, так и для новых отраслей экономики региона, способствуя развитию малого и среднего бизнеса.

За счет развития и создания наукоемких производств будут созданы новые рабочие места для высококвалифицированных специалистов, которые смогут получать, соответственно, более высокие доходы.

Мысли, разработки, бизнес-предложения попадают в конкурсную комиссию, которая объединяет авторитетных ученых, ведущих финансистов, представителей областной администрации и структур поддержки предпринимательства. Очень приятно отметить, что ни один из этих, несомненно, занятых людей не отказался от сотрудничества с нами на безвозмездной основе. Бизнес-проекты, прошедшие конкурсную комиссию, попадают в инновационный Бизнес-инкубатор. К их услугам не только имущественная поддержка, но и вся структура и инфраструктура Бизнес-центра. В итоге на рынок выходят устойчивые инновационные предприятия.



**Шаг 3.** Для запуска системы выхода на рынок новых инновационных предприятий нами создана инфраструктура

**Региональный Центр субконтрактации** представляет собой, по сути, информационную систему, способствующую развитию кооперационных связей не только в области, но и в масштабах России. Белгородский региональный Центр субконтрактации входит во всероссийскую структуру межрегиональных центров субконтрактации и связан единой системой информационного обмена с большинством действующих региональных центров РФ, имеет преимущественное право работы с предприятиями собственного региона. Участвовать в этой системе могут как крупные предприятия, зачастую страдающие от недозагруженных производств, так и малые, заинтересованные в постоянных, надежных заказчиках и обладающие лучшей мобильностью.

Сотрудничество с крупным бизнесом — это один из важнейших источников доходов для малых и средних предприятий области. Так называемые процессы кластеризации, когда крупное предприятие размещает заказы на комплектующие на множестве мелких и сосредотачивает собственные усилия на наиболее ответственных и сложных операциях и технологических процессах, будут способствовать устойчивости малого бизнеса, его стабильности, обеспечивать гарантированность заказами на долгосрочной основе.

Для Белгородской области процессы взаимодействия крупного и малого бизнеса актуальны особенно сейчас, в период рыночных отношений.

**Региональный Центр экспертиз и оценки** создан по рекомендации правительства Белгородской области и на основании решения общего собрания учредителей ОАО «Центр инновационных технологий».

Основной целью Центра является ведение оценочной деятельности и производство экспертиз, в том числе и судебных, а также проведение

экспертных исследований для обеспечения защиты прав и свобод граждан и интересов государства.

Дипломированные специалисты Центра, с многолетним опытом работы, осуществляют широкий спектр экспертных исследований (автотехнических, товароведческих, почерковедческих, трассологических, строительно-технических и др.) и оценку всех форм собственности: бизнеса (предприятий) и ценных бумаг, недвижимости, оборудования, земельных участков, а также оценку объектов интеллектуальной собственности и нематериальных активов и оценку ущерба имуществу (пожары, затопление, стихийные бедствия и т. п.).

Специалисты Центра осуществляют оценку и консультирование по вопросам вероятной рыночной стоимости авторских прав на изобретение, рационализаторские предложения, товарные знаки, программы для ЭВМ, базы данных, ноу-хау, торговые секреты, фирменные наименования и прочее. Также осуществляется оценка объектов интеллектуальной собственности (ОИС).

Кроме того, эксперты Центра проводят оценку рыночной стоимости действующего предприятия, доли отдельных собственников (акционеров, пайщиков) в капитале предприятия, а также пакетов ценных бумаг, векселей, облигаций, эмитированных предприятием.

При оценке объекта мы учитываем множество факторов — местоположение, наличие и насыщенность инфраструктурой, стоимость прав аренды на землю, техническое состояние здания. Мы предлагаем комплексное обслуживание заказчика силами юридического отдела — оценить объект, провести необходимые экспертные исследования, определить техническое состояние и выдать рекомендации по дальнейшей эксплуатации объекта недвижимости, обеспечить законность сделок с недвижимостью.

**Отдел кредитного брокериджа** создан по принципу «одного окна» и позволяет сократить время и усилия инновационных предприятий по сбору и оформлению документов, а также оказать им помощь в выборе оптимальной кредитной программы и в получении кредита в надежном банке — любом из банков-партнеров Бизнес-центра в г. Белгороде.

**Областная газета «Капитал Белогорья»** учреждена в мае 2006 года. Газета оказывает информационную поддержку инновационному бизнесу и предпринимательским кругам Белгородчины. Наряду с публикацией материалов, рассказывающих о возможностях преобразования научных идей в реальные производственные решения, она информирует читателей о грантообразующих фондах и организациях, об условиях участия во всероссийских инновационных конкурсах и выставках.

Редакция газеты уделяет пристальное внимание актуальным экономическим проблемам не только области, но и всего нашего государства. На страницах газеты обсуждаются законодательные инициативы, актуальные вопросы налогообложения, публикуются комментарии первых лиц области относительно вступления в силу новых законов, интервью с бизнес-элитой региона, рейтинги и соцопросы. Читательской аудиторией газеты стали топ-менеджмент крупнейших производственных предпри-

ятий, представители малого и среднего бизнеса, научных кругов, ректорат образовательных учреждений, администрация районов области, правительство Белгорода и Белгородской области, кредитные организации и страховые компании.

Слоган газеты «Идеи — это капитал предприимчивого человека» как нельзя лучше отражает не только миссию издания, но и суть деятельности всего Центра, ведь любой бизнес начинается именно с идеи, и только хорошая идея способна преумножить капитал.

**Выставочный зал** — это площадка, которая дает возможность руководителям предприятий популяризировать продукты инновационной деятельности. Общая площадь Выставочного зала — 1 500 кв. м. Имеется пассажирский и два грузовых лифта.

**Отдел сбыта** создан для реализации товаров и услуг, предлагаемых группой компаний. Кроме того, данное подразделение оказывает сторонним предпринимателям и предприятиям услуги по реализации инновационных продуктов, прошедших предварительную аттестацию у экспертов и специалистов нашего Бизнес-центра. Таким образом, отдел сбыта является заключительным этапом единой системы комплексного обслуживания клиентов, построенной в рамках группы компаний «Стратегическая инициатива».

**Инновационно-технологический консалтинговый центр** — это структурное подразделение, призванное осуществлять комплексное обслуживание инновационных предприятий — от начинающих до успешно действующих на рынке. В его структуре:

- Кадровое агентство;
- Правовой отдел;
- Финансово-экономический отдел;
- Отдел маркетинга и бизнес-планирования.

Работники Инновационно-технологического консалтингового центра — это молодые, талантливые специалисты, имеющие высокий профессиональный уровень. Двое сотрудников имеют степень кандидата наук.

**Кадровое агентство** — это поиск и подбор кадров для инновационного бизнеса. Кадровое агентство помогает руководителям предприятий подбирать и формировать профессиональную команду, используя внутренний кадровый потенциал и базу данных высококвалифицированного персонала города Белгорода и Белгородской области. Цель агентства — помочь предприятиям построить систему управления персоналом, в наибольшей мере соответствующую современным условиям бизнеса, нацеленную на повышение конкурентоспособности предприятий и максимально раскрывающую потенциал работающих в организации людей разрабатывать кадровую нормативно-правовую документацию, формировать кадровую политику. Результатом предоставления клиенту услуг в области кадрового консультирования является проектирование эффективного механизма для реализации кадровой политики предприятия, соответствующего ее бизнес-стратегии.

Консультанты кадрового агентства проводят корпоративные тренинги и практические семинары. По заявке предприятий агентство прово-



дит маркетинговые исследования уровня заработной платы конкретных специалистов, а также занимается разработкой должностных инструкций персонала компаний.

**Правовой отдел** — оказывает различные виды услуг в деловом мире. В своей работе специалисты отдела стремятся эффективно содействовать предпринимателям и юридическим лицам в решении проблем, с которыми те сталкиваются повседневно в течение всего хозяйственного процесса, с момента регистрации предприятия и получения всех разрешительных документов и лицензий. Они представляют интересы предпринимателей и юридических лиц в суде, в органах государственной власти и управления — в целях устранения факторов, затрудняющих решение производственных вопросов.

Основными направлениями деятельности отдела являются: разработка локальных нормативных актов для деятельности предприятий, юридическая экспертиза, юридическое посредничество в сделках, спорах, оформлении сделок с недвижимостью, защита от произвола власти.

Специалисты **финансово-экономического отдела** строят свою работу на комплексном сопровождении создаваемых инновационных и действующих предприятий путем выработки предложений по оптимизации управления денежными потоками на предприятии. Они помогут построить и отладить систему мотивации и материального стимулирования труда, дадут рекомендации по оценке финансовых показателей, выявят тенденции изменений этих показателей и основных факторов, оказывающих влияние на изменения, подскажут пути освоения, внедрения и применения финансового контролинга.

**Отдел маркетинга и бизнес-планирования.** Важнейшей функцией подразделения является бизнес-планирование — метод гибкого управления, который представляет собой набор действий и решений, ведущих к разработке стратегии развития организации в целях достижения поставленных экономических целей.

В настоящее время, когда большинство предприятий в своей деятельности переходят на инновационные технологии, профессионально составленный бизнес-план — это первый шаг на пути к успешной реализации любого инновационного проекта — от формирования новаторской идеи до выхода организации на полную производственную мощность.

Кроме грамотного бизнес-планирования, для успеха работы инновационной организации важно умение быстро и адекватно реагировать на изменение конъюнктуры рынка необходимо знание требований, предъявляемых покупателями к продукции (услугам), и умение эффективно использовать все конкурентные преимущества.

Регулярные маркетинговые исследования и грамотное планирование всех этапов реализации проекта позволяют выявить потенциал предприятия и перейти к более эффективной модели ведения инновационного бизнеса.

Технопарк:

- Бизнес-инкубатор;
- Центр коллективного пользования.

Это единая система, главное назначение которой — создание новых инновационных высокотехнологичных предприятий.

**Инновационный Бизнес-инкубатор** — это результат конкурса, который выиграла Белгородская область среди субъектов РФ. Конкурс был объявлен в 2005 году Министерством экономического развития и торговли и ориентирован по различным программам поддержки малого бизнеса.

Министерство экономического развития присвоило белгородскому Бизнес-инкубатору статус инновационного. Финансирование строительства и оснащения Бизнес-инкубатора осуществлялось паритетно. Пятьдесят процентов средств было выделено из федерального бюджета. Оставшуюся половину выделило правительство Белгородской области. Здесь начали реализовываться инновационные проекты, ориентированные на промышленность и сельское хозяйство Белогорья, создаваться малые предприятия инновационно-технологической направленности, использующие наукоемкие и сырьесберегающие технологии и призванные взаимодействовать с крупными промышленными и сельскохозяйственными предприятиями области.

Общая площадь Бизнес-инкубатора составляет около четырех тысяч квадратных метров. В нем планируется разместить около 40 малых инновационных предприятий. Пользоваться офисами, укомплектованными мебелью, оргтехникой, средствами связи, они смогут в течение трех лет, причем на льготных условиях аренды. По прошествии трех лет новоиспеченные бизнесмены уйдут в самостоятельное плавание, а на их место придут другие. И снова Бизнес-инкубатор будет «выращивать» инновационные предприятия. Первых новоселов Бизнес-инкубатор принял 6 сентября 2006 года.

В 2006—2007 годах МЭРТ совместно с регионами профинансировано создание почти ста бизнес-инкубаторов, а в ближайшие годы подобные структуры откроются во всех регионах страны. Тогда, по мнению федеральных властей, первый этап решения задачи по созданию инфраструктуры поддержки начинающих предпринимателей будет в основном завершен, и усилия необходимо будет направить на обеспечение эффективности ее функционирования.

В связи с этим возникает необходимость в переходе на производственно-технологическую инновационную инфраструктуру. Параллельно необходимо решать и ряд таких актуальных задач, как создание нормативно-законодательной базы в области инновационного предпринимательства, в том числе бизнес-инкубирования (как на федеральном, так и на региональном уровнях), разработки системы подготовки кадров для бизнес-инкубаторов и концепции развития малых предприятий после выхода из бизнес-инкубатора.

Существует также необходимость обобщить и проанализировать отечественный и зарубежный опыт поддержки бизнес-инкубирования на государственном уровне. Мероприятия по формированию бизнес-инкубаторов необходимо проводить в комплексе с развитием технопарков, отраслевых кластеров, промышленных зон, учитывая при этом



региональные особенности. В целях дальнейшего развития малых предприятий, вышедших из бизнес-инкубаторов, планируется предусмотреть государственную поддержку на переходный период для социально значимых наукоемких производственных предприятий. Предлагается также совершенствовать систему формирования и исполнения государственного заказа на инновационную продукцию и определить комплекс мер по стимулированию устойчивых связей между элементами инновационной системы.

Все эти меры должны оказать существенное содействие накоплению национального предпринимательского ресурса. В целях координации деятельности российских бизнес-инкубаторов и технопарков создана всероссийская ассоциация, основной задачей которой станет расширение и укрепление межрегиональных деловых связей и сотрудничество в области бизнес-инкубирования. ОАО «Центр инновационных технологий» является одним из учредителей ассоциации как компания, имеющая положительный опыт в бизнес-инкубировании.

Центр коллективного пользования — создание малых инновационных предприятий в области высоких технологий. На имеющихся производственных площадях Бизнес-центра размещается новое наукоемкое оборудование, и на этой базе создается кластер малых инновационных предприятий. Для реализации подобных проектов Центр будет вступать в кооперацию со стратегическими партнерами от науки. На базе Центра будут созданы предприятия, для которых уже есть конкретные задачи в областях сельскохозяйственного машиностроения, энергетики, коммунального хозяйства и дорожного фонда. Такая система поможет многим предприятиям встать на ноги, успешно развить свой бизнес. Ведь не каждому новому предприятию под силу самостоятельно закупить дорогостоящее оборудование и задействовать его на сто процентов. Рассматривается и возможность занятия разработкой проектов в области энергосбережения. Достаточно большой интерес представляют разработки ученых химико-биологического факультета БелГУ в области создания экологически чистых продуктов.

Можно построить великолепные центры, оснастить их современным оборудованием, но главное — это кадровый потенциал. В настоящее время не потеряна актуальность лозунга: «Кадры решают все». За последние два года, как видно из всего вышеизложенного, нами сделано немало, но особой гордостью для нас является наш коллектив и наша команда.